

**Edyta KANIA**, Koło Naukowe Biomechaniki przy Katedrze Mechaniki Stosowanej,  
Politechnika Śląska, Gliwice

## **BADANIE RYNKU POLSKICH DOSTAWCÓW WYBRANEGO SPRZĘTU DO KINEZYTERAPII\***

Streszczenie. W artykule przedstawiono badanie rynku polskich dostawców sprzętu rehabilitacyjnego. Jako metodę zastosowano badania marketingowe bezpośrednie, ilościowe w formie ankiety pocztowej. Praca stanowi źródło informacji o pozycji firm na badanym rynku sprzętu rehabilitacyjnego. Zweryfikowano wyposażenie badanych Oddziałów Rehabilitacyjnych w sprzęt do kinezyterapii, równocześnie uwzględniając ich termin zakupu.

### 1. WSTĘP

Urazy narządu ruchu oraz nie mniej uciążliwe dysfunkcje układu ruchowego o podłożu neurologicznym są jednymi z najczęściej dotykających ludzi schorzeniami. Przypadki te bardzo często mogą być zjawiskami odwracalnymi. Indywidualnie dobrane oraz odpowiednie do rodzaju schorzenia ćwiczenia z wykorzystaniem specjalistycznego sprzętu, pozwalają terapeutom na uzyskanie pozytywnych rezultatów w profilaktyce i leczeniu nawet najcięższych przypadków.

Aby postęp w medycynie i rehabilitacji mógł się stale i dynamicznie rozwijać potrzebne są co raz to bardziej udoskonalone, nowoczesne i specjalistyczne urządzenia wspomagające rehabilitację.

Do dynamicznego rozwoju sprzętu rehabilitacyjnego może przyczynić się konkurencja wśród ich producentów. Jednak należy podkreślić, że polski rynek sprzętu rehabilitacyjnego jest bardzo wymagający w stosunku do producentów, którzy chcą na nim zaistnieć. Producenci muszą spełnić wymagane normy medyczne, co wiąże się z ogromnymi kosztami. Zatem bardzo często spotykamy się z dystrybucją sprzętu zagranicznego, natomiast w mniejszym stopniu z własną produkcją.

### 2. BADANIE RYNKU

#### 2.1. Opis badania

Przedstawione badanie ankietowe ze względu na szeroki wachlarz oferowanego sprzętu jest badaniem ograniczonym, ukierunkowanym jedynie na sprzęt rehabilitacyjny do kinezyterapii. Do grupy odbiorców sprzętu rehabilitacyjnego należą:

- szpitale,

---

\* Pracę wykonano pod kierunkiem opiekuna naukowego - prof. dr hab. inż. Dagmary Tejszerskiej

- ośrodki rehabilitacyjne,
- sanatoria,
- prywatne gabinety fizjoterapeutyczne,
- osoby prywatne.

Na potrzeby badania wyselekcjonowano grupę 30 najlepszych w Polsce w roku 2005 Oddziałów Rehabilitacyjnych wg rankingu „Newsweeka”.

Przeprowadzone badanie zostało poprzedzone wstępnym badaniem pilotażowym na jednym, losowo wybranym, Oddziale Rehabilitacyjnym.

Badanie pilotażowe wykazało duże zainteresowanie i pozytywny stosunek do tematu respondentów oraz podkreśliło celowość przeprowadzonego badania.

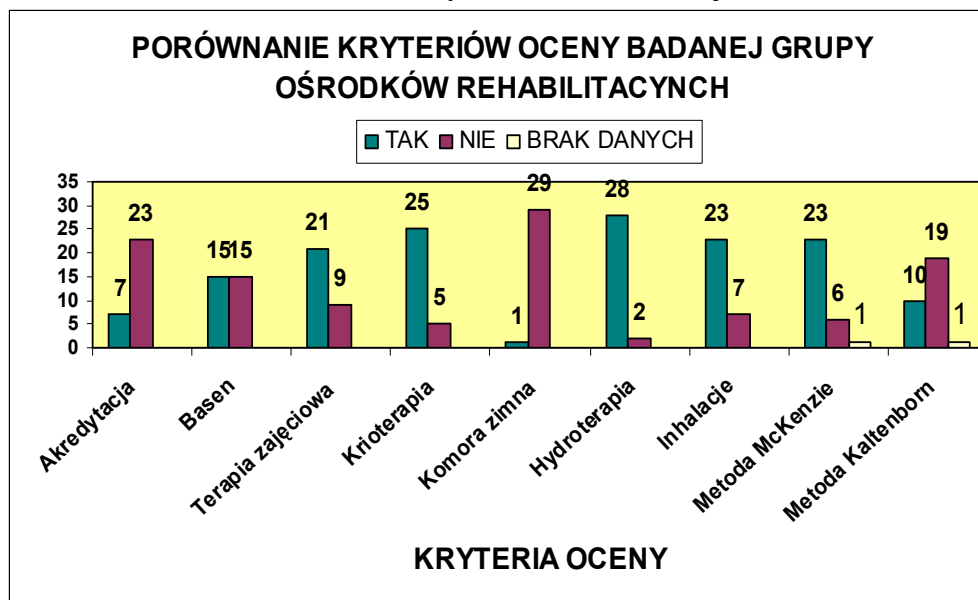
## 2.2. Grupa badawcza

W przeprowadzonym badaniu przyjęty zestaw kryteriów obejmował Oddziały Rehabilitacyjne, w których leczone są schorzenia:

- narządu ruchu,
- kręgosłupa,
- neurologiczne,
- ortopedyczne,
- po urazach czaszkowo – mózgowych.

Grupa celowa (fragmentaryczna) została wybrana na podstawie rankingu „Newsweeka”- 30 najlepszych Oddziałów Rehabilitacyjnych w Polsce w roku 2005. Ranking klasyfikowany był według następujących kryteriów:

- akredytacja,
- różnorodność oferowanych form rehabilitacji.



Rys. 1. Struktura respondentów wg kryteriów oceny Oddziałów Rehabilitacyjnych (opracowano na podstawie „Rankingu Oddziałów Rehabilitacyjnych 2005” opublikowanych przez Newsweek)

Wśród oddziałów wyselekcjonowanych tą drogą, znajdują się szpitale z różnych rejonów całej Polski.

Z poniższego rysunku wynika, iż ankiety dotarły w każdy rejon Polski. Kolorem czarnym zaznaczono miejsca docelowe kwestionariusza, natomiast kolorem czerwonym miasta, z których otrzymano odpowiedź zwrotną. Kolor żółty to punkt wyjścia. Można stwierdzić, że badanie swoją rozległością objęło cały kraj.



Rys.2 Struktura respondentów wg lokalizacji

### 3. ANALIZA WYNIKÓW

#### 3.1. Analiza sprzętu

Ponieważ sprzęt do kinezyterapii stanowi bardzo liczną grupę produktów, ankiety zawierały pytania dotyczące wybranej grupy urządzeń, a w szczególności były to:

- stoły rehabilitacyjne: stoły do pionizacji, stoły do ćwiczeń z dziećmi,
- urządzenia do ćwiczeń w podwieszeniu (UGUL),
- urządzenia do ćwiczeń biernych i czynnych ( rotory, szyny),
- fotele do diagnostyki i rehabilitacji,
- trakcja kręgosłupa,
- urządzenia do ćwiczeń z wykorzystaniem oporu elastycznego,
- inne.

Z uzyskanych informacji można wnioskować, że oddziały wyposażone są w wyżej wymieniony sprzęt do kinezyterapii. Uzyskano również informacje o posiadaniu przez oddziały własnych konstrukcji urządzeń, na przykład stoły do rehabilitacji lub UGUL.

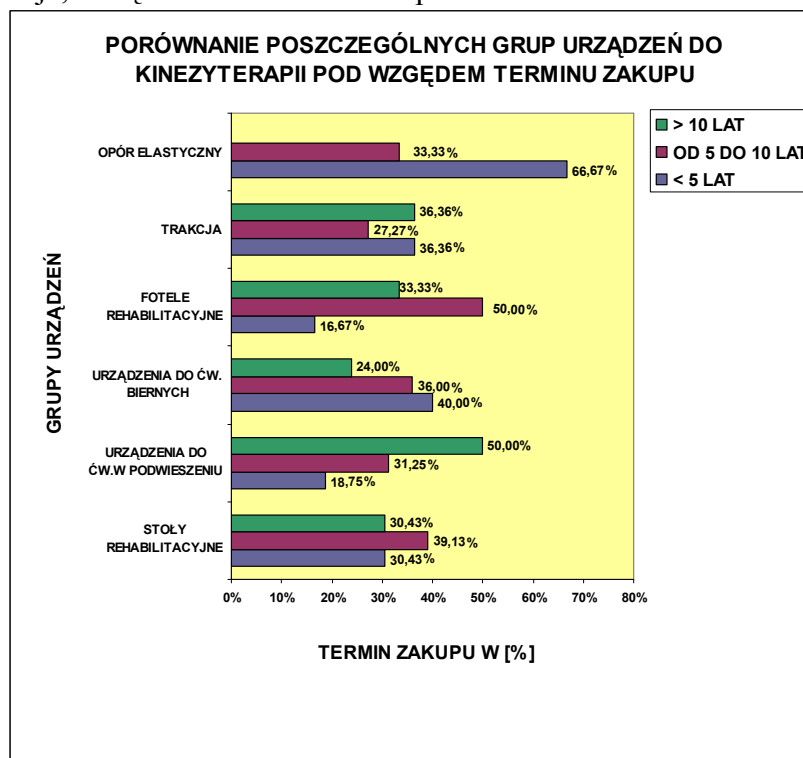
Jedno z pytań ankietowych dotyczyło sprzętu diagnostycznego. Należy stwierdzić, że tylko 15% z badanych oddziałów posiada jakikolwiek sprzęt diagnostyczny.

Pozostałe badane oddziały, w swoim komentarzu podkreślały, że od nabycia tych urządzeń powstrzymują ich ograniczenia finansowe.

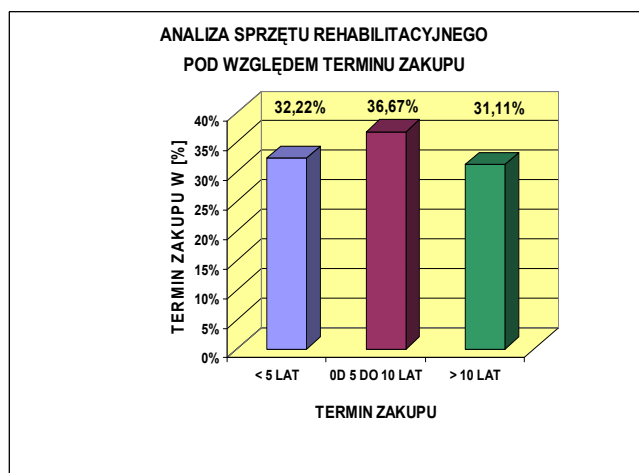
### 3.2. Analiza terminu zakupu

Ankietowani pytani byli również o termin zakupu sprzętu rehabilitacyjnego. Analizując poniższy wykres, na którym porównano poszczególne grupy urządzeń pod względem terminu zakupu, można zauważyć bardzo prostą zależność, że im sprzęt jest bardziej nowoczesny wtedy okres od jego zakupu nie przekracza pięciu lat. Zatem badane grupy urządzeń można podzielić według terminu zakupu następująco:

- < 5 lat: opór elastyczny, urządzenia do ćwiczeń biernych,
- 5 – 10 lat: trakcja, fotele diagnostyczne, stoły rehabilitacyjne
- > 10 lat: trakcja, urządzenia do ćwiczeń w podwieszeniu.



Rys. 3. Porównanie poszczególnych grup urządzeń do kinezyterapii pod względem terminu zakupu

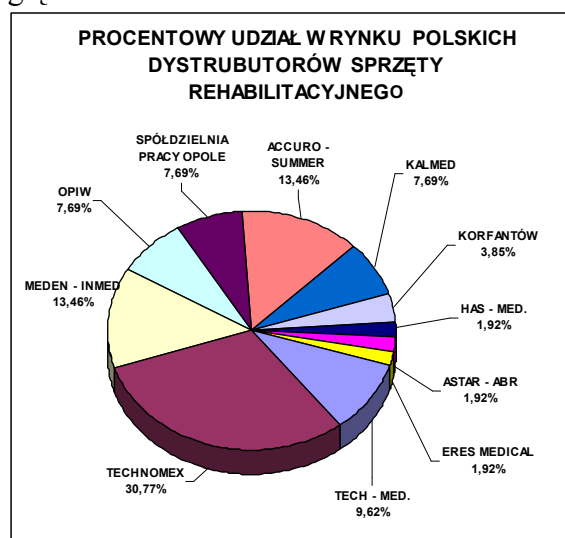


Rys. 4. Analiza sprzętu rehabilitacyjnego pod względem terminu zakupu

Na wykresie przedstawiono całościowe zestawienie sprzętu rehabilitacyjnego pod względem terminu zakupu. Na jego podstawie można stwierdzić, że żaden z terminów zakupu nie wykazuje znaczącej przewagi nad pozostałymi. Wynika to z faktu, że urządzenia starsze wymieniane są w miarę możliwości finansowych, na nowy, bardziej nowoczesny sprzęt. Jednakże z wykresu wynika, że o 4% przeważała grupa urządzeń zakupiona w okresie 5 – 10 lat w odniesieniu do grupy urządzeń zakupionych poniżej 5 lat. Można się pokusić o wniosek, że ośrodki rehabilitacyjne posiadają całkiem nowy sprzęt lub urządzenia zakupione 10 lat temu.

### 3.3. Udział w rynku polskich dostawców sprzętu rehabilitacyjnego

Celem niniejszej pracy było procentowe przedstawienie udziału polskich dystrybutorów w rynku sprzętu rehabilitacyjnego. Wśród odpowiedzi otrzymanych w trakcie badania dwa razy zdarzyło się, że respondenci nie potrafili odpowiedzieć, kto jest dystrybutorem sprzętu. Wynikało to z tego, że termin zakupu sprzętu przekraczał 10 lat i trudno było dotrzeć do tych informacji. W nielicznych ankietach respondenci podawali producentów zagranicznych. Te odpowiedzi nie były uwzględniane.



Rys. 5. Procentowy udział w rynku polskich dystrybutorów sprzętu rehabilitacyjnego

Z wykresu wynika następująca kolejność dystrybutorów według udziału w rynku:

- PHU Technomex - 30,77%,
- Accuro – Summer - 13,46%,
- Meden - Indem - 13,46%,
- Tech – Med - 9,62%,
- Opolskie Przedsiębiorstwo Innowacyjno Wdrożeniowe „OPIW „ - 7,69%,
- Spółdzielnia Pracy Opole - 7,89%,
- Kalmed - 7,69%,
- Zakład Sprzętu Ortopedycznego i Rehabilitacyjnego „Korfantów” - 3,85%,
- Has – Med - 1,92%,
- Astar – Abr - 1,92%,
- Eres – Medical - 1,92%.

Należy dodać, iż przeważający udział w rynku bo aż 30,77% przypada firmie Technomex z Gliwic. Działalność firmy obejmuje produkcję i dystrybucję sprzętu rehabilitacyjnego oraz doradztwo i wyposażanie ośrodków, jak również realizację indywidualnych zamówień. Technomex z Gliwic jest również wyłącznym przedstawicielem na Polskę wielu firm zagranicznych, produkujących wysokiej jakości sprzęt z zakresu fizykoterapii, kinezyterapii, urządzeń diagnostyczno-pomiarowych i innego rodzaju sprzęt rehabilitacyjny.

#### 4. PODSUMOWANIE

Oddziały Rehabilitacyjne wyposażone są w podstawowy sprzęt do kinezyterapii, natomiast zauważyć można braki w wyposażeniu w sprzęt nowoczesny oraz sprzęt diagnostyczny. Jednakże ograniczenia w zakupie tych urządzeń wynikają tylko i wyłącznie z powodów finansowych. Jeżeli chodzi o termin zakupu, to w badanych ośrodkach najczęściej urządzeń zakupionych jest około 5 do 10 lat temu.

Celem tej pracy było zbadanie pozycji na rynku dostawców sprzętu rehabilitacyjnego. Z przeprowadzonego badania wynika, iż firma Technomex z Gliwic ma największy udział w rynku uzyskując wynik 30,77%, co stanowi jedną trzecią badanego rynku. Wskazuje to na bardzo znaczącą przewagę nad konkurencją.

### **MARKET ANALYSIS OF POLISH DELIVERERS OF CHOSEN EQUIPMENT TO KINESITHERAPY**

Summary. This article presents market analysis of polish deliverers of rehabilitation equipment. The method used was direct, quantitative marketing researches in a form of postal questionnaire. The work presents source of information about the position of companies on a rehabilitation equipment market. Rehabilitation wards in terms of kinesitherapy equipment were verified as well as their date of purchase.